

最近，我们注意到一个有趣的现象：全球范围内，特别是东南亚、非洲和拉美地区，关于储能项目的订单签订变得异常活跃。这不仅仅是商业新闻里的几个数字，它像一面镜子，映照出全球能源结构正在经历的一场静默但深刻的革命。您可能会问，为什么是现在？为什么是储能？

## 海外储能项目储能签订订单背后的全球能源转型逻辑

最近，我们注意到一个有趣的现象：全球范围内，特别是东南亚、非洲和拉美地区，关于储能项目的订单签订变得异常活跃。这不仅仅是商业新闻里的几个数字，它像一面镜子，映照出全球能源结构正在经历的一场静默但深刻的革命。您可能会问，为什么是现在？为什么是储能？

让我们看一些宏观数据。根据国际能源署（IEA）的报告，到2030年，全球电力系统对储能的需求预计将增长超过十五倍。驱动这一趋势的，是几个并行的“阶梯”：首先是可再生能源（尤其是光伏和风电）装机成本的持续下降与普及，它们天生具有间歇性；其次是全球范围内，尤其是发展中地区，对稳定、可靠电力的迫切需求，许多离网或弱电网地区的发展被能源瓶颈所制约；最后，是商业逻辑的进化，企业主和运营商开始精算全生命周期的能源成本，而不仅仅是初装费用。这几个阶梯层层递进，共同将储能推向了舞台中央。

在这个背景下，海集能（HighJoule）近二十年的技术沉淀与全球化布局，恰好与这一波浪潮同频共振。我们自2005年于上海成立以来，便专注于新能源储能，不仅是产品生产商，更是数字能源解决方案服务商。我们在江苏南通和连云港的基地，分别深耕定制化与标准化生产，这种“双轮驱动”模式，让我们既能应对大型工商业储能项目的复杂需求，也能为标准化、快速部署的站点能源提供规模化支持。我们的业务核心之一——站点能源解决方案，正是为了解决通信基站、安防监控等关键站点的供电难题而生，特别是在那些电网薄弱或根本不存在的地区。

一个具体的案例或许能更生动地说明问题。在东南亚某群岛国家，通信网络扩展面临巨大挑战：许多岛屿缺乏主干电网，依赖昂贵的柴油发电机不仅成本高昂，噪音和污染也不符合可持续发展目标。当地一家领先的电信运营商找到了我们。海集能为其量身定制了“光储柴一体化”微电网解决方案。我们部署了集成光伏板、智能储能电池柜和能源管理系统的站点能源柜。

项目规模：首期在超过50个偏远站点实施。

关键数据：项目实施后，这些站点的柴油消耗量平均降低了70%，单个站点的年度运营成本节省超过40%。同时，供电可靠性从不足90%提升至99.5%以上，极大保障了通信网络的稳定。

技术核心：我们的系统能够智能调度光伏发电、储能电池充放电以及柴油机的启停，实现最优经济运行。电池柜采用了高安全长寿命的电芯，并经过特殊设计，能适应当地高温高湿的海洋性气候。

这个案例的成功，不仅仅是一份订单的完成。它揭示了一个更深层的见解：现代储能项目，尤其是海外项目，交易的核心正在从“卖设备”转向“交付价值”。客户购买的，不是冰冷的铁柜和电池，而是“持续、稳定、经济的电力”这一结果。这要求供应商必须具备从顶层设计、产品研发、系统集成到智能运维的全链条能力，也就是常说的“交钥匙”工程能力。海集能作为能够提供完整EPC服务的集团公

司，我们的优势正在于此——我们理解不同地区的电网标准、气候环境乃至政策法规，能够将全球化的专业知识与本土化的创新需求结合，把复杂的储能系统，变成客户可以安心依赖的能源基石。

所以，当您再看到“海外储能项目签订新订单”的消息时，不妨看得更深一点。每一份订单的背后，可能是一个社区首次获得稳定电力，可能是一个企业实现了碳减排目标，也可能是一个国家的关键基础设施变得更加坚韧。储能，已经不再是能源世界的配角，而是推动公平、可持续能源未来的关键赋能者。它解决的，是能源在“时间”和“空间”上的不平衡问题，这恰恰是未来能源系统的核心挑战。

那么，对于正在考虑为您的海外业务或项目寻找能源解决方案的决策者而言，您是否已经清楚，该如何评估一个潜在的储能合作伙伴，是看中其单项技术参数，还是其提供持续价值与应对复杂场景的整体能力？

——  
来源: <https://hjajiot.com>