

最近和几位欧洲的合作伙伴通电话，他们不约而同地提到一个现象：原本计划在2025年下半年甚至2026年启动的储能项目，现在都在加快进度，要求我们提前准备产能和方案。这让我想起经济学里一个简单的道理：市场的真实温度，往往最先体现在一线订单的流速上。我们看到的，不是零星的询价，而是实实在在的、带有明确时间表和性能要求的订单潮。这股从欧洲涌来的暖流，或许正在为我们揭示明年全球储能市场，特别是欧洲市场，一幅清晰的图景。

欧洲订单预示明年储能需求将进入高速增长通道

最近和几位欧洲的合作伙伴通电话，他们不约而同地提到一个现象：原本计划在2025年下半年甚至2026年启动的储能项目，现在都在加快进度，要求我们提前准备产能和方案。这让我想起经济学里一个简单的道理：市场的真实温度，往往最先体现在一线订单的流速上。我们看到的，不是零星的询价，而是实实在在的、带有明确时间表和性能要求的订单潮。这股从欧洲涌来的暖流，或许正在为我们揭示明年全球储能市场，特别是欧洲市场，一幅清晰的图景。

现象背后，总是有数据支撑。根据欧洲储能协会（EASE）的最新分析，为达成2030年可再生能源占比目标，欧洲每年需要新增的储能装机容量是一个惊人的数字。然而，政策目标只是蓝图，真正驱动订单前置的，是眼下几个非常具体的压力：首先，欧洲部分地区的电网老化问题日益突出，可再生能源的间歇性对电网稳定构成了直接挑战，电网运营商对配套储能的需求变得极为迫切；其次，欧洲能源价格的波动虽然较能源危机顶峰时期有所缓和，但企业和家庭对于“能源自主”和“成本锁定”的渴望已经深入人心，这催生了庞大的用户侧储能市场；最后，你或许也注意到了，欧洲对本土供应链的扶持政策，在加速产能建设的同时，也产生了一个“时间窗口期”——在完全自给自足之前，市场对成熟、可靠、具备全球交付经验的产品需求反而在短期内激增。这就像黄浦江的潮水，看起来平静，但水下的力量已经在汇聚了。

让我分享一个具体的案例，这或许能帮助我们更直观地理解这种需求。我们海集能正在为北欧的一个离岛微电网项目提供全套的“光储柴”一体化解决方案。这个岛屿之前完全依赖柴油发电机，成本高昂且噪音污染严重。当地社区和能源公司最终决定转向绿色能源。这个项目不大，但非常典型：它需要储能系统在极寒气候下（冬季可达零下30摄氏度）稳定运行，需要智能能量管理系统无缝协调光伏、柴油备份和电池储能，还需要设备能够通过海运、吊装等方式便捷部署。这个项目从签约到要求交付的周期，比我们同类项目的平均周期缩短了将近40%。客户坦言，他们担心明年供应链会更紧张，价格也可能有波动，所以“赶早不赶晚”。这个案例并非孤例，它反映了欧洲众多偏远社区、工业园区和关键设施（如通信基站）的共同选择——不再观望，而是着手用储能方案解决实际的能源安全性和经济性问题。

那么，面对这样明确的需求信号，作为像我们海集能这样深耕近二十年的从业者，我们在思考什么？我们认为，明年的欧洲储能市场，将呈现一种“分层化”和“场景化”并行的特点。一方面，大型表前储能（Grid-scale）会继续增长，但竞争会集中在全生命周期成本和电网服务能力上；另一方面，更具爆发潜力的可能是与具体场景深度绑定的分布式储能。比如，与我们核心业务之一高度契合的“站点能源”。欧洲正在加速推进5G和物联网建设，大量的通信基站、边缘计算节点、安防监控设施被部署到电网薄弱甚至无网的地区。这些站点就像是能源网络的“神经末梢”，它们对供电可靠性要求极高，传统方案运维成本惊人。为此，我们依托上海总部的研发中心和江苏南通、连云港两大生产基地的协同优势

——南通基地负责这类定制化集成系统的设计与精工制造，连云港基地则保障核心标准化模组的规模化供应——推出了从光伏微站能源柜到智能电池柜的全系列产品。它们的特点是一体化集成、智慧能源管理，并且必须能适应从北欧寒冬到南欧酷暑的极端环境。这不仅仅是卖产品，更是提供一种“交钥匙”的可靠能源保障。我们相信，解决这些具体而微的“痛点”，其价值丝毫不亚于参与大型储能电站的投标。

当然，市场的热度也伴随着挑战。预期的需求增长是否会遭遇供应链瓶颈？欧洲不断演进的法规和标准（比如电池护照）是否会提高准入门槛？这些都是悬而未决的问题。但有一点是肯定的：市场正在奖励那些准备充分、技术扎实、并且能够深刻理解本地化需求的玩家。我们海集能过去多年在工商业储能、户用储能以及微电网领域的全球实践，特别是在应对复杂电网条件和恶劣气候方面积累的经验，让我们对服务欧洲市场有了一些底气。毕竟，储能说到底是一个需要时间沉淀和场景验证的行业，阿拉相信，真正的专业知识，是在解决一个个具体问题中积累起来的。

所以，当您看到欧洲的订单开始涌动时，您认为，除了产能准备，中国的储能企业最应该为明年欧洲市场淬炼的核心竞争力究竟是什么？是极致的成本控制，是更智能的算法，还是对欧洲不同国家市场差异的深度运营能力？我很好奇您的看法。

来源: <https://hjaiot.com>