

最近和几位业内的老朋友聊天，话题总是不自觉地绕到储能上。大家普遍的感觉是，这个行业的热度，已经远远超出了单纯的市场行为，背后似乎有一股强大的推力。这股推力，很大程度上就来自于国家层面一系列密集且指向明确的政策。那么，我们不妨来梳理一下，这股推动中国储能产业疾驰的“政策东风”，究竟包含了哪些具体内容，它又将把我们带向何方。

我国关于储能的政策是什么

最近和几位业内的老朋友聊天，话题总是不自觉地绕到储能上。大家普遍的感觉是，这个行业的热度，已经远远超出了单纯的市场行为，背后似乎有一股强大的推力。这股推力，很大程度上就来自于国家层面一系列密集且指向明确的政策。那么，我们不妨来梳理一下，这股推动中国储能产业疾驰的“政策东风”，究竟包含了哪些具体内容，它又将把我们带向何方。

从“鼓励”到“强制”：政策驱动的产业跃迁

如果你关注中国的能源领域，会发现一个非常有趣的现象。大约在五、六年前，政策文件里提到储能，多用“鼓励”、“探索”、“支持”这类词汇。而近几年，措辞发生了微妙但关键的变化，“加快”、“强制”、“标配”这些更具约束力和导向性的词开始频繁出现。这并非文字游戏，而是产业阶段发生根本性转变的信号。

我们可以看一组数据。根据中关村储能产业技术联盟（CNESA）的统计，仅2021年至2023年，国家及各省市发布的直接涉及储能发展的政策就超过600项。这些政策构建了一个多层次、立体化的框架，其核心逻辑可以用三个关键词概括：安全托底、市场驱动、技术引领。

安全托底方面，最突出的就是强制配储政策。许多省份要求新建的新能源电站，必须配置一定比例（通常是10%-20%，时长2-4小时）的储能设施。这就像给波动性强的风电、光伏配上了一个“稳定器”，从源头保障电网的稳定运行。国家能源局发布的《电力并网运行管理规定》和《电力辅助服务管理办法》等文件，从规则上确立了储能在电力系统中的“合法身份”和基础价值。

市场驱动方面，政策正在努力为储能创造一个能“自己赚钱”的商业环境。比如推动储能电站独立参与电力市场交易，允许其通过峰谷价差套利、提供调频辅助服务等获得收益。这相当于把储能从一个单纯的“成本项”，转变为一个潜在的“盈利单元”。

技术引领方面，政策则通过“揭榜挂帅”、重点研发计划等方式，引导资金和人才投向钠离子电池、液流电池、压缩空气储能等下一代技术，确保我们在长时储能、本质安全等关键领域不落人后。

一个具体市场的切片：通信基站的能源变革

政策的影响是宏观的，但其落地往往是微观而具体的。让我们把镜头拉近，看看储能政策如何在一个非常典型的场景——通信基站中发挥作用。你知道吗，全国有数百万个通信基站，其中很大一部分位于市电不稳定甚至无电的偏远地区。过去，这些站点严重依赖柴油发电机，噪音大、污染重、运维成本高。

现在，情况正在改变。工信部等部门多次发文，推动信息基础设施的绿色低碳转型，明确鼓励采用“光伏+储能”的方式为基站供电。这不仅仅是一句口号，它直接催生了一个庞大的市场。我们海集能在这领域深耕多年，感触颇深。我们的站点能源解决方案，就是专门为通信基站、物联网微站、安防监控这些关键节点设计的。

举个例子，在西部某省的无电地区，我们为一系列通信基站部署了“光储柴一体化”能源柜。方案很简单：光伏板白天发电，一部分供基站使用，多余的电存入储能电池；夜晚或阴天，则由电池供电；柴油发电机仅作为极端情况下的备份。结果呢？这套系统让站点的柴油消耗量降低了超过85%，运维人员无需再频繁往返加油，站点的供电可靠性反而大幅提升。这正体现了政策引导下的现实价值：用更绿色、更经济的方式，解决老大难问题。阿拉一直觉得，好的技术就应该这样，既能响应国家的大战略，又能实实在在为客户降本增效。

光储一体化方案为无电弱网地区的通信设施提供稳定绿色电力

政策背后的逻辑：能源系统的“必答题”

理解了“是什么”，我们或许可以更进一步，探讨一下“为什么”。为什么中国要如此坚决、如此系统地推动储能发展？这背后是一道关于国家能源安全的“必答题”。

中国已承诺“双碳”目标，这意味着风电、光伏将成为未来电力系统的绝对主体。然而，风光天生具有间歇性和波动性——太阳不会24小时照耀，风也不会时刻吹拂。这就对电力系统的实时平衡提出了前所未有的挑战。你可以把电网想象成一个需要时刻保持水位平衡的巨大水池，传统的火电像水龙头，可以随时调节出水量。而风光则像不稳定的降雨，时大时小。储能，就是这个水池边新建的“蓄水库”，它能在“降雨”多时（风光大发时）把水存起来，在“干旱”时（无风无光时）把水放出来，从而维持整个水池（电网）的稳定。

没有大规模、高效率、低成本的储能，高比例可再生能源的电力系统就无从谈起，能源转型也就成了空中楼阁。因此，当下的储能政策，本质上是在为未来二三十年中国的能源基础设施打地基。它不是在扶持一个可选产业，而是在布局一个必需的系统组件。这决定了政策的力度和持续性，可能远超许多人的想象。我们海集能将研发和生产基地分别设在南通和连云港，一个专注定制化，一个聚焦标准化，就是为了能更灵活、更高效地响应这种国家战略层面的需求，为全球客户提供从电芯到系统集成的“交钥匙”储能解决方案。

规模化、智能化的生产是满足未来储能巨大需求的基石

未来的挑战与机遇并存

当然，政策铺就了道路，但路上的石头还需要产业界自己搬开。当前，储能行业仍面临着一些挑战

，比如如何在保证安全的前提下进一步降低全生命周期成本，如何建立更完善的标准和检测体系，如何探索出更多元、可持续的商业模式。这些都是政策无法完全覆盖，需要企业依靠技术创新和市场智慧去解决的。

但无论如何，方向已经无比清晰。储能，已经从一个技术概念，变成了中国能源革命的核心拼图之一。政策为其设定了航道，而企业则是航船。在这个过程中，像海集能这样拥有近二十年技术沉淀的公司，既需要仰望星空，紧跟政策导向和国家战略；更需要脚踏实地，深入理解每一个细分场景——无论是广阔的工商业储能、走进千家万户的户用储能，还是我们深耕的站点能源——去解决最实际、最棘手的供电难题。

最后，我想留给大家一个问题：在您看来，除了我们已经看到的政策激励和市场模式，还有哪些创新性的力量（可能是技术突破、金融工具或是社区参与），能够真正引爆储能的规模化应用，让它从“政策驱动”更快地走向“需求内生”？期待听到各位的高见。

来源: <https://hjaiot.com>