

在投资圈里，储能是个热门话题，但很多人还盯着锂电。最近几次行业沙龙，有几位朋友问我，重力储能听起来像科幻小说，到底有没有“钱景”？这个问题问得好。从专业角度看，任何新兴技术的商业价值，都取决于它是否解决了现有方案的“痛点”。重力储能的逻辑非常优雅——它利用重力势能，通过提升和下降重物来储放能，本质上是把“能量”变成了“物理高度”来存储。这听起来很古典，但对解决新能源间歇性这个现代难题，提供了全新的思路。

## 怎样投资重力储能项目赚钱是能源转型中的新课题

在投资圈里，储能是个热门话题，但很多人还盯着锂电。最近几次行业沙龙，有几位朋友问我，重力储能听起来像科幻小说，到底有没有“钱景”？这个问题问得好。从专业角度看，任何新兴技术的商业价值，都取决于它是否解决了现有方案的“痛点”。重力储能的逻辑非常优雅——它利用重力势能，通过提升和下降重物来储放能，本质上是把“能量”变成了“物理高度”来存储。这听起来很古典，但对解决新能源间歇性这个现代难题，提供了全新的思路。

我们来看现象。风电、光伏的波动性导致电网需要大量的“调节器”，也就是储能。目前抽水蓄能是主流，但受地理限制。电化学储能发展快，但面临资源、寿命和安全等长期拷问。这时，重力储能作为一种长时、大容量、物理特性稳定的技术路径，其价值开始凸显。它不是要替代谁，而是在能源生态位中，填补了一个关键的空白。对于投资者而言，这往往意味着早期布局的机会窗口。

谈到数据，就更有意思了。根据权威机构的研究，长时储能市场到2030年将迎来指数级增长。重力储能项目的核心优势在于其极长的使用寿命（可达30-50年）和近乎为零的容量衰减。它的度电成本（LCOS）在长时应用场景中，随着规模扩大和技术成熟，具备显著的下行潜力。你可以把它理解为一种“能源不动产”，前期资本投入构筑了极高的技术、工程和区位壁垒，一旦投入运营，其长达数十年的稳定现金流非常诱人。当然，它目前也面临单位功率初始投资较高、选址需特定地理条件等挑战。这就对投资者的专业判断和资源整合能力提出了要求。

我们海集能（HighJoule）在储能领域深耕近二十年，从电芯到系统集成，再到智能运维，算是见证并参与了我国储能产业的整个发展历程。我们的业务覆盖工商业、户用、微电网，当然也包括站点能源。比如，在无电弱网的通信基站，我们提供的“光储柴一体化”方案，本质上也是在解决特定场景下的稳定供电和成本优化问题。这种对终端需求的理解和全链条的技术整合能力，让我们深刻认识到，任何储能技术的成功，最终都要落到“可靠、经济、智能”这六个字上。重力储能项目要赚钱，同样绕不开这三点。投资者需要审视的，正是项目方案是否在这三个维度上经得起推敲。

说到案例，我们可以看看澳大利亚的一个试点项目。它利用废弃矿坑，通过电动葫芦提升巨型混凝土块进行储能。公开数据显示，其设计储能容量接近100MWh，旨在为当地矿区提供可再生能源平滑和备用电源。这个案例的启发在于，它巧妙地利用了现有地形（废弃矿坑）降低了土建成本，并与高耗能的离网场景（矿区）直接结合，创造了清晰的商业模式。这给我们一个很重要的启示：重力储能项目的选址和场景绑定，是决定其经济性的首要因素。投资者需要寻找那些能将“重力势能”与“本地需求”紧密结合的标的。

那么，基于以上这些现象、数据和具体实践，我的见解是，投资重力储能项目，不能仅仅把它看作一个技术概念。它更像是一个复杂的、带有基础设施属性的系统工程。赚钱的关键，在于精准识别“价值锚点”。我认为至少有三个锚点值得深入评估：第一，是项目的地理与地质禀赋，这直接决定了建设成本和工程可行性；第二，是它所服务的电力市场或特定用户的真实需求刚性，这决定了未来现金流的稳定性；第三，是整个系统集成智能化水平和运维效率，这关乎长期运营成本。哦哟，讲到底，这和我们在上海做高端制造业的思路是相通的，核心技术、精益制造、市场卡位，缺一不可。海集能在南通和连云港的基地，一个做定制化，一个做标准化，就是为了在不同赛道里，都能把产品的可靠性和经济性做到极致。投资重力储能，同样需要这种“全产业链”的视角，去审视从技术方案、工程实施到商业模式的每一个环节。

当然，任何投资都有风险。重力储能作为新兴技术，其规模化路径、政策支持力度、以及与传统储能技术的成本竞争动态，都需要持续跟踪。但对于那些有耐心、有行业洞察力的长期资本来说，这片蓝海可能正孕育着下一代能源基础设施的基石。当你考虑这样一个项目时，不妨问自己一个更根本的问题：在未来的能源网络中，你投资的究竟是一组机械设备，还是一个能够持续产生稳定价值的、物理化的“能源调节枢纽”？

---

来源: <https://hjaiot.com>