

最近，中国制造业的一个新闻颇有意思，老朋友宗申动力，大家熟知的摩托车和动力系统制造商，开始向欧洲批量出口储能产品了。这可不是简单的“跨界”，它像一面镜子，折射出全球能源转型浪潮下一个深刻的现象：传统工业巨头正凭借其深厚的制造与供应链功底，快速切入新能源赛道，尤其是储能这个关键领域。欧洲，作为全球能源转型的“优等生”，其对储能产品的需求标准，恰恰为我们理解未来市场提供了绝佳的观察窗口。

宗申动力储能产品出口欧洲的启示

最近，中国制造业的一个新闻颇有意思，老朋友宗申动力，大家熟知的摩托车和动力系统制造商，开始向欧洲批量出口储能产品了。这可不是简单的“跨界”，它像一面镜子，折射出全球能源转型浪潮下一个深刻的现象：传统工业巨头正凭借其深厚的制造与供应链功底，快速切入新能源赛道，尤其是储能这个关键领域。欧洲，作为全球能源转型的“优等生”，其对储能产品的需求标准，恰恰为我们理解未来市场提供了绝佳的观察窗口。

让我们先看一组数据。根据欧洲储能协会（EASE）的统计，仅2023年，欧盟新增的户用与工商业储能系统就超过了XX吉瓦时，年增长率维持在两位数。这背后，是欧洲高昂且不稳定的电价、激进的碳中和目标以及日益增强的能源安全诉求共同驱动的。市场在膨胀，但门槛也在同步抬高。欧洲客户要的不仅仅是一个“电池箱子”，他们需要的是能在其严苛气候条件下（比如北欧的严寒、南欧的酷热）稳定运行、能与当地智能电网无缝对接、并且符合一系列复杂安全与环保认证的一体化解决方案。这恰恰是许多新入局者面临的第一个陡坡。

说到这里，我不禁想起我们海集能在北欧的一个项目。那是在挪威的一个偏远通信基站，传统电网覆盖成本极高，且冬季极寒天气对设备是严峻考验。我们提供的，正是一套“光储柴一体化”的站点能源解决方案。核心是一个高度集成、具备智能热管理系统的站点电池柜，配合光伏板和一台备用柴油发电机。系统的大脑——我们的智能能量管理系统，会根据气象预测、电价信号和负载情况，自动调度光伏、电池和柴油机的出力，优先使用绿色电力。最终，这个站点的柴油消耗降低了超过70%，供电可靠性达到了99.99%以上，完全满足了当地运营商的要求。你看，“适配”与“可靠”，在这里比单纯的参数堆砌重要得多。

这个案例背后，其实是一条清晰的逻辑阶梯。现象是欧洲储能需求爆发，数据支撑了其规模和增长性，具体案例则揭示了成功的钥匙：深度场景化定制与全链条的技术把控能力。宗申动力的出海，我相信其逻辑也在于此——将自身在精密制造、质量控制和国际供应链管理上的优势，迁移到储能产品这一新载体上。这与我们海集能近20年的发展路径有异曲同工之处。自2005年在上海成立以来，我们便专注于新能源储能，从电芯选型、PCS（变流器）研发、系统集成到最后的智能运维，构建了全产业链的“交钥匙”能力。我们在南通和连云港的基地，分别聚焦定制化与标准化生产，就是为了能灵活应对从荷兰的户用别墅到希腊海岛微电网等截然不同的需求。全球化专业知识结合本土化创新，这是应对像欧洲这样成熟但多样市场的必修课。

那么，对于更多志在出海的中国储能企业而言，光有制造优势就够了吗？恐怕还不够。欧洲市场正在从“产品采购”转向“服务与价值采购”。客户关心的是，这个系统在未来20年的生命周期里，如何确保其效率不衰减？如何通过软件升级来适应未来电网的新规则？当出现故障时，能否在4小时内得到远

程诊断或本地化服务响应？这就将竞争从硬件层面，延伸到了数字化运维、能源管理算法和本地服务网络等更深层次。我们作为数字能源解决方案服务商，对此感受尤为深刻。未来的储能系统，本质上是一个会学习、能交互的能源节点。

典型欧洲储能项目核心考量维度

考量维度具体内容挑战

安全与认证CE, UN38.3, 本地消防认证标准繁多，更新快，测试周期长

环境适应性-30 °C至50 °C宽温运行，防腐蚀研发与材料成本控制

电网交互频率响应，电压支撑，并网协议兼容需深度理解各国电网规范

全生命周期成本初始投资、运维成本、残值评估需提供清晰的财务模型

所以，宗申动力的这一步，更像是一个行业风向标。它标志着中国储能产业的出海进入了“精耕细作”的2.0阶段。在这个阶段，单纯的产能输出会碰壁，而基于深厚技术沉淀、具备完整EPC服务能力和全球化视野的解决方案，将赢得真正的尊重和市场份额。这过程好比老克勒做西餐，不光食材要道地，火候和摆盘的讲究，一样都不能少，最终呈现的才是一道完整的、有风味的菜肴。能源转型是全球性课题，欧洲市场提出的高要求，最终会反哺和提升整个行业的水准。

那么，下一个问题或许应该是：当“中国制造”的储能系统遍布欧洲的屋顶、工厂和岛屿时，我们能否在其中定义下一代能源交互的接口标准？这场关于未来能源话语权的竞赛，才刚刚拉开序幕。

来源: <https://hjaiot.com>