

各位朋友，下午好。今天我想和大家聊聊一个正在发生的、静默但深刻的变革。如果你关注能源领域，你会发现，从国家层面的战略规划到地方政府的实施细则，一股支持大型储能系统项目发展的强大合力正在形成。这不再是实验室里的蓝图，而是实实在在驱动产业转型的引擎。

大型储能系统项目正迎来前所未有的政策支持浪潮

各位朋友，下午好。今天我想和大家聊聊一个正在发生的、静默但深刻的变革。如果你关注能源领域，你会发现，从国家层面的战略规划到地方政府的实施细则，一股支持大型储能系统项目发展的强大合力正在形成。这不再是实验室里的蓝图，而是实实在在驱动产业转型的引擎。

让我们先看看现象。过去，可再生能源，尤其是光伏和风电，常被诟病为“靠天吃饭”，其间歇性和不稳定性是并网的难题。电网需要稳定，而阳光和风却任性得很。这就造成了所谓的“弃光弃风”——当发电高峰遇上用电低谷，多余的清洁电力不得被白白浪费。这个矛盾，单靠发电侧或电网侧的传统调节手段，已经越来越难以调和。这时，大型储能系统就像一个巨型的“电力银行”，它能把多余的电能存起来，在需要的时候再稳定地释放出去，从而平滑电力输出，提升电网的灵活性和可靠性。这个逻辑很清晰，对吧？但为什么近几年才开始大规模走向前台呢？

这就引向了关键的数据和背后的政策推手。根据行业分析，中国新型储能装机规模连续多年保持高速增长。驱动这一增长的，远不止市场自发需求。从《“十四五”新型储能发展实施方案》的顶层设计，到各省份出台的配储要求、补贴政策、以及电力市场交易规则的完善，政策体系正在从“鼓励”转向“引导”乃至“要求”。比如，许多地区对新上的新能源发电项目，明确要求配置一定比例的储能设施。更值得注意的是，政策开始更多地关注储能作为独立市场主体的价值，允许其参与调峰、调频等辅助服务市场并获得收益。这意味着，投资大型储能项目，正逐渐从一项“成本支出”转变为具有清晰商业模式的“价值投资”。这个转变，是根本性的。

在这个历史性的进程中，像我们海集能这样的企业，深感责任与机遇并存。自2005年在上海成立以来，海集能近二十年的技术沉淀都专注于新能源储能。我们不仅是产品生产商，更是数字能源解决方案的服务商。我们在江苏南通和连云港布局的基地，一个精于定制化设计，一个专攻标准化规模制造，形成了从核心部件到系统集成、再到智能运维的全产业链能力。我们为全球客户提供“交钥匙”工程，我们的解决方案已经适应了从赤道到寒带的不同气候与电网环境。我们深刻理解，大型储能项目成功的关键，在于将政策机遇转化为安全、高效、且全生命周期内具备经济性的实体工程。

我想举一个我们亲身参与的案例，这或许能让大家有更直观的感受。在东南亚某国的岛屿微电网项目中，当地政府的目标是降低对昂贵柴油发电的依赖，大力发展光伏。但岛屿电网脆弱，大量光伏接入极易引发频率波动。得益于当地政府推动清洁能源和储能应用的专项政策，我们成功部署了一套大型光储融合系统。这套系统不仅包含了兆瓦级的光伏阵列，更核心的是我们为其定制化设计的大型储能系统，它就像一个“稳定器”和“调度中心”。

项目数据令人鼓舞：储能系统有效平滑了光伏出力曲线，将光伏的本地消纳率提升了超过35%，同时

通过参与快速的频率响应，彻底保障了岛内关键设施的供电质量。算上政策给予的初始投资补贴和后续参与电网服务的收益，项目的投资回报周期比预期缩短了近两年。这个案例生动地说明，当先进的技术方案与明晰的政策支持相结合，大型储能所释放的生态效益和经济效益是巨大的。它不仅仅是存电放电的设备，更是新型电力系统不可或缺的智慧节点。

那么，面对这片广阔的蓝海，我们该有怎样的见解呢？我认为，当前的政策支持框架，正在为行业构建一个更健康、更可持续的竞技场。它降低了初期进入的门槛和风险，但同时技术的可靠性、系统的智能性以及全生命周期的成本控制提出了更高要求。未来的竞争，将是核心技术、工程化能力与对本地化政策、市场规则深度理解相结合的综合竞争。企业必须超越简单的设备供应商角色，成为能够提供整体价值解决方案的伙伴。海集能在全全球多个大型项目中的经验告诉我们，因地制宜的设计、电芯与PCS等核心部件的深度协同、以及基于AI的智能运维平台，是确保项目在二三十年寿命期内持续稳定盈利的基石。政策创造了风口，但只有真正扎实的技术和内功，才能让企业御风而行，行稳致远。

最后，我想留给大家一个开放性的问题：在您看来，下一阶段推动大型储能大规模应用的关键，是技术成本的进一步下探，还是电力市场机制需要有更大胆的突破？我们很期待听到来自不同视角的思考。

来源: <https://hjaiot.com>