

如果你最近关注全球能源动态，或许会注意到一个有趣的现象：国际能源机构的报告里，南美洲的章节正变得越来越厚。这个传统上以水力发电和化石燃料为主的大陆，如今正悄然成为储能技术应用的一片热土。这不仅仅是趋势，更是一场由多重因素驱动的、静默但深刻的产业变革。

南美洲储能产业链的深度观察与机遇剖析

如果你最近关注全球能源动态，或许会注意到一个有趣的现象：国际能源机构的报告里，南美洲的章节正变得越来越厚。这个传统上以水力发电和化石燃料为主的大陆，如今正悄然成为储能技术应用的一片热土。这不仅仅是趋势，更是一场由多重因素驱动的、静默但深刻的产业变革。

让我们先来看一组数据。根据彭博新能源财经（BloombergNEF）的分析，拉丁美洲（以南美洲国家为主体）的储能市场，特别是表前（发电侧）和表后（用户侧）储能，预计在未来五年内将以年均超过40%的复合增长率扩张。这个数字，老实讲，比很多成熟市场的预期都要亮眼。驱动这股浪潮的，首先是经济性。南美洲许多国家，比如智利和巴西，拥有全球顶尖的太阳能和风能资源，可再生能源发电成本极具竞争力。但随之而来的间歇性问题，让电网稳定性面临挑战。这时，储能就不再是“锦上添花”的选项，而是“雪中送炭”的必需品，是保障这些绿色电力被高效消纳、平滑输出的关键阀门。

其次，是政策与需求的“双轮驱动”。一方面，多国政府出台了明确的能源转型目标和激励政策；另一方面，工商业用户对电费成本敏感，偏远地区的通信、矿业等关键站点对稳定供电的需求极为迫切。这就构成了一个从大型新能源电站配套，到工商业园区，再到分散的站点能源的完整需求光谱。产业链的各个环节，从上游的电池原材料（智利的锂资源举足轻重），到中游的系统集成，再到下游的运营服务，都在这个光谱中寻找自己的位置。

这里我想分享一个我们海集能（HighJoule）在巴西的实践案例。巴西的亚马孙雨林地区，通信站点的供电一直是个老大难问题，依赖柴油发电机不仅成本高昂，噪音和排放也对脆弱的环境不友好。我们为当地一家电信运营商部署了“光储柴一体化”的站点能源解决方案。具体来说，我们提供了高度集成的光伏微站能源柜，配合智能能量管理系统。

这套系统优先使用太阳能供电，并将多余电力存入我们的高安全长寿命站点电池柜中，柴油发电机仅作为极端天气下的后备。项目实施后，该站点的柴油消耗降低了85%，运维成本大幅下降，更重要的是实现了7x24小时的稳定通信服务。这个案例很小，但它清晰地印证了，合适的储能技术如何实实在在地解决特定市场的痛点。

纵观南美洲的储能产业链，你会发现它正处于一个非常有意思的发展阶段。上游资源富集，但中游的系统集成与下游的场景落地，需要更深的本地化耕耘。这不是简单地把标准化产品运过去就行。南美洲的电网条件、气候环境（从安第斯山脉的高寒到雨林的高湿高热）、乃至用户的运维习惯都千差万别。这就要求像我们这样的解决方案提供商，必须兼具全球视野和本土化创新能力。海集能近20年的技术沉淀，让我们深刻理解这种“全球技术，本地适配”的重要性。我们在江苏的南通和连云港两大基地，一个专注定制化，一个聚焦规模化，正是为了灵活应对从亚马孙雨林到智利阿塔卡马沙漠的不同挑战，

为客户提供从核心部件到智能运维的“交钥匙”工程。

那么，对于想进入或深耕南美市场的同行和伙伴们，当前最大的机遇和挑战分别是什么？在我看来，机遇在于巨大的未满足需求和相对开放的市场格局。挑战则在于如何构建稳健的本地化供应链、提供适应性强且经济性最优的产品组合，以及建立可靠的长期服务体系。储能不是一锤子买卖，它关乎客户未来十年甚至更久的能源安全与成本。因此，产业链的合作远比竞争更重要。我们是否已经准备好，以更开放、更协作的心态，共同去培育和塑造这个充满潜力的市场呢？

来源: <https://hjaiot.com>