

最近和几位能源行业的老朋友聊天，大家不约而同地谈到了一个词——“共享储能”。这不再是停留在学术论文里的概念，而是随着一系列国家与地方层面的相关政策规定文件陆续出台，正迅速成为重塑我们电力系统格局的一股实在力量。简单讲，它就像能源领域的“共享经济”，让原本独立、分散的储能设施，能够像云存储一样，被多个用户按需调用，从而最大化资产效益，平抑电网波动。

共享储能相关政策规定文件开启能源资产化新纪元

最近和几位能源行业的老朋友聊天，大家不约而同地谈到了一个词——“共享储能”。这不再是停留在学术论文里的概念，而是随着一系列国家与地方层面的相关政策规定文件陆续出台，正迅速成为重塑我们电力系统格局的一股实在力量。简单讲，它就像能源领域的“共享经济”，让原本独立、分散的储能设施，能够像云存储一样，被多个用户按需调用，从而最大化资产效益，平抑电网波动。

这个趋势的背后，是深刻的能源结构转型之痛。现象很直观：风电、光伏这些“看天吃饭”的间歇性电源占比越来越高，电网的稳定性承受着巨大压力。尖峰时段电力紧张，谷时却又大量弃风弃光，造成了资源的巨大浪费。数据最能说明问题，根据一些区域电网的统计，在某些新能源富集地区，因调峰能力不足导致的清洁能源弃用率，在特定时段仍是一个需要持续优化的课题。这不仅仅是技术问题，更是一个经济和社会问题——我们投资建设的绿色能源，如果不能高效利用，那转型的成本和效率就会大打折扣。

正是在这样的背景下，共享储能的政策框架应运而生。它试图通过机制创新，破解这些难题。比如，一些省份出台的实施细则，明确鼓励独立储能电站作为市场主体，参与电力辅助服务市场和现货市场。这意味着，一个大型储能电站，可以同时为周边多个新能源电站、工商业用户甚至电网公司提供调峰、调频、备用等服务，并获取多重收益。这好比建了一个“公共充电宝站”，各家手机（新能源电站/用户）在需要时付费使用，既避免了每家每户都自带充电宝（自建储能）的重复投资，又保证了整个场所（电网）的电力供应稳定。这个逻辑阶梯很清晰：现象是新能源消纳难和电网波动——数据揭示了效率和浪费的矛盾——政策作为解决方案案例，旨在通过市场化手段创造新的价值流动模式。

讲到将政策理念落地为稳定可靠的实体，就离不开扎实的产品与技术支撑。海集能，也就是我们公司，在储能领域深耕近二十年了，从电芯到PCS，再到系统集成和智能运维，打造了全产业链的“交钥匙”能力。我们的两大生产基地，南通专注定制化，连云港攻坚标准化，就是为了灵活应对不同场景的需求。特别是在站点能源这个板块，我们为通信基站、物联网微站提供的“光储柴一体化”解决方案，本质上就是一个小型、高度集成的共享储能单元。它在无电弱网地区独立运行，智能调度光伏、电池和备用柴油发电机，确保关键站点7x24小时不断电。这种在极端环境下锤炼出的高可靠性、智能管理能力和一体化集成经验，恰恰是构建大型共享储能项目时不可或缺的基因。阿拉一直相信，真正的可靠性不是实验室数据，而是在全球各种严苛环境里跑出来的。

那么，一个具体的案例或许能让我们看得更真切。在西北某个新能源示范园区，当地电网公司联合发电企业，共同投资建设了一座百兆瓦时的独立共享储能电站。这座电站接入了园区的能源管理平台，就像一位“智能电管家”。在光伏大发的中午，它高效吸收园区内盈余的绿电；到了傍晚用电高峰，它再将储存的电力平稳释放给园区内的工厂和市政设施。根据首年的运行数据，该园区的新能源就地消纳

率提升了约15%，园区企业的整体用电成本因避免了高峰时段的高价电而有所下降，同时电网的调峰压力也得到了显著缓解。这个案例生动地展示了，当政策（准入与交易机制）、技术（大规模储能系统）与场景（工业园区）形成闭环，共享储能所释放的经济与社会效益是实实在在的。

从这些现象、数据和案例中，我们可以得到一些更深入的见解。共享储能政策的精髓，在于它通过明晰的产权界定、价格信号和市场规则，将储能的“成本中心”属性，转变为“价值中心”和“利润中心”。它推动储能从依附于单一主体的附属设备，升级为电网中具有独立身份的、灵活可调度的智慧资产。这不仅仅是技术的进步，更是生产关系的革新。它要求参与者——无论是投资者、运营商还是像海集能这样的产品解决方案提供商——都必须具备更系统的视角：不仅要懂电池技术，还要理解电力市场规则、擅长资产运营和风险管理。未来的竞争，将是生态构建能力和全生命周期价值管理能力的竞争。

随着更多细化政策的完善和电力市场改革的深入，共享储能的商业模式必然会更加清晰和丰富。对于正在考虑建设储能设施的企业，或者关注能源投资机会的您来说，是继续观望，还是主动研究如何将您的储能项目融入这片新的“蓝海”，甚至与像我们这样有全链条实施经验的伙伴共同探索？您认为，在您所在的行业或区域，共享储能最先能解决哪个具体的痛点？

来源: <https://hjajiot.com>