

上个月，我和几位负责基建采购的老朋友在陆家嘴喝咖啡，他们不约而同地提到一个烦恼：现在招标文件里关于储能的要求越来越细、更新越来越快，去年还觉得领先的标准，今年可能就有点“推板”了。这其实反映了一个核心现象：储能，正从一个可选的“加分项”，迅速演变为关键基础设施的“标准配置”。随之而来的，是采购逻辑的根本性转变。

## 储能项目采购要求标准最新的演进与思考

上个月，我和几位负责基建采购的老朋友在陆家嘴喝咖啡，他们不约而同地提到一个烦恼：现在招标文件里关于储能的要求越来越细、更新越来越快，去年还觉得领先的标准，今年可能就有点“推板”了。这其实反映了一个核心现象：储能，正从一个可选的“加分项”，迅速演变为关键基础设施的“标准配置”。随之而来的，是采购逻辑的根本性转变。

过去，采购方可能更关注初始投资成本这个单一维度。但今天，一个完整的储能项目采购要求标准，必须是一个贯穿项目全生命周期的价值评估体系。它至少需要回答三个问题：第一，这个系统在未来10到15年里，能否安全、稳定地运行？第二，它能否适应我们业务的发展和能源策略的调整？第三，它的综合度电成本，是否真的具备经济性？你看，问题已经从“买一个设备”变成了“购买一项长期、可靠、可进化的能源服务”。

## 从现象到标准：采购维度的数据化透视

让我们用数据来拆解这个转变。根据行业分析，领先的采购方在评估储能系统时，技术评分占比已普遍超过60%，其中“安全与可靠性”、“系统效率”和“智能化水平”是权重最高的子项。这不是空穴来风。一个简单的计算：对于一套预计日均循环一次的1MWh储能系统，系统效率每提升1%，在生命周期内就能多释放出数万度的可用电量，这直接等同于真金白银的收益。反之，一次严重的安全事故或频繁的故障，带来的不仅是电量损失，更是运营中断的巨大风险。

因此，最新的采购标准框架，呈现出清晰的逻辑阶梯：现象（需要稳定/经济/绿色的电力）

数据（量化安全阈值、效率承诺、衰减率、响应速度）

案例（供应商是否有在相似严苛条件下的成功部署经验）

见解（供应商能否提供基于实际运行数据的优化见解，而不仅仅是卖产品）。

在这个框架下，像我们海集能这样的企业，近20年的技术沉淀价值就凸显出来了。我们不仅仅是在上海设计产品，更在江苏的南通和连云港拥有两大差异化生产基地。这种布局很有意思：南通基地专注于应对那些非标、复杂的定制化需求，比如某些特殊气候环境或并网要求；而连云港基地则通过规模化制造，确保标准化产品的极致可靠性与成本优势。这让我们能灵活响应从“极端环境通信基站”到“大型工商业园区”的不同采购标准，提供从核心电芯、PCS到系统集成乃至智能运维的“交钥匙”方案。你知道的，采购最怕接口多、责任方混杂，一站式解决方案本质上是为采购方降低了长期的管理复杂度与风险。

## 案例深潜：当标准遇见极端环境

理论总是抽象的，我们来看一个具体的场景。在东南亚某海岛的热带雨林气候区，一个通信基站需要7x24小时不间断供电。当地电网脆弱，高温高湿，盐雾腐蚀严重。传统的柴油发电机噪音大、运维成本高且不符合减碳目标。这里的采购要求就非常具体：第一，系统必须能长期在45°C以上环境温度下稳定运行；第二，柜体防护等级需达到IP55以上，抵抗盐雾腐蚀；第三，需集成光伏和智能管理，最大化利用可再

生能源，减少柴油依赖。

这正好落在我们核心业务板块——站点能源的射程之内。我们为该项目提供了光储柴一体化智慧能源柜。通过电芯级的热仿真设计和独特的散热风道，确保了高温下的性能；柜体采用重防腐工艺。更重要的是，智能能量管理系统（EMS）根据气象预测和负载情况，动态调度光伏、电池和柴油机的出力，实现了超过85%的清洁能源供电比例。项目上线后，每年为运营商节省能源费用超过40%，同时彻底解决了频繁断电的顽疾。这个案例告诉我们，最新的采购标准，其内核是“场景适应性”，它要求供应商不仅提供硬件，更要提供经过验证的场景化算法和运维策略。

#### 超越采购清单：建立长期伙伴关系

所以，我的见解是，当前最前沿的采购思维，正在从“制定一份苛刻的技术规格书”转向“筛选一个能共同应对未来能源挑战的合作伙伴”。这意味着，采购方需要关注供应商的持续创新能力、本地化服务能力以及其系统平台的开放性。储能系统不是“一锤子买卖”，它需要持续的软件升级、数据分析以挖掘更多价值，比如参与需求侧响应、进行容量衰减预测性维护等。

这就像你选择一位大学导师，你看重的不仅是ta过去的论文，更是ta的思维体系、带领团队解决问题的能力，以及ta的实验室是否拥有持续产出成果的机制。对于我们而言，海集能在全世界多个国家与地区的项目落地经验，构成了一个庞大的“场景数据库”，这让我们能为新的采购方提供更具前瞻性的设计建议，甚至共同定义某些细分领域的新标准。我们的角色，正从产品生产商，深化为数字能源解决方案服务商。

。

#### 写在最后：你的下一个问题是什么？

聊了这么多，或许我们可以暂时抛开那些纷繁复杂的参数表格。我想邀请各位采购负责人、项目决策者思考一个更根本的问题：在您规划的下一个储能项目中，您所期待的最终成果，除了白纸黑字的KPI达标外，是否还包括获得了对自身能源流更深刻的认知、以及一套可以伴随业务成长而不断进化的能源资产？当您开始思考这个问题时，我们关于采购标准的对话，才真正开始触及本质。

（注：关于储能系统安全标准的更多基础性框架，可参考相关国际电工委员会的技术报告，例如 IEC 发布的相关指南，这有助于建立采购标准的基础认知。）

来源: <https://hjaiot.com>