

让我们先把时间拨回到2020年。那一年，世界在经历前所未有的挑战，但也是在那一年，全球能源转型的齿轮被一股强大的力量加速了。这股力量，很大程度上源于各国政府相继出台的一系列储能行业政策。这些政策，不再是模糊的远景规划，而是变成了具体的路线图、财政激励和明确的准入规则，实实在在地为这个行业注入了强心针。今天，我们来聊聊这个转折之年，看看政策是如何塑造了我们今天所见的储能格局。

## 储能行业政策梳理2020：一个关键的转折点

让我们先把时间拨回到2020年。那一年，世界在经历前所未有的挑战，但也是在那一年，全球能源转型的齿轮被一股强大的力量加速了。这股力量，很大程度上源于各国政府相继出台的一系列储能行业政策。这些政策，不再是模糊的远景规划，而是变成了具体的路线图、财政激励和明确的准入规则，实实在在地为这个行业注入了强心针。今天，我们来聊聊这个转折之年，看看政策是如何塑造了我们今天所见的储能格局。

### 现象：从“鼓励探索”到“战略必争”的政策转向

如果你关注能源领域，2020年前后应该能明显感觉到一种变化。之前，储能更多是作为可再生能源的“可选配件”被提及，政策语言往往是“鼓励”、“支持”。但到了2020年，措辞变了。以中国为例，国家层面将储能明确纳入“新基建”范畴，多个省份出台了强制或鼓励新能源项目配储的具体比例要求。这标志着，储能的定位从“锦上添花”变成了维持电力系统稳定、消纳绿色电力的“刚需”。这种转变并非偶然，其背后是风光等间歇性电源装机激增带来的系统性压力，政策制定者意识到，没有储能，能源转型的列车可能无法安全、高速地跑下去。

### 数据与全球视野：政策驱动的市场信号

数据最能说明问题。根据权威机构统计，2020年全球新增的电化学储能投运规模实现了跨越式增长，而政策驱动是首要因素。我们来看几个关键点：

**中国：**国家发改委、能源局发布的《关于加快推动新型储能发展的指导意见》虽在2021年正式出台，但其核心框架和导向在2020年已非常清晰，明确了储能独立市场主体地位的发展方向，为后续的现货市场、辅助服务市场规则铺平道路。

**美国：**联邦层面的投资税收抵免（ITC）政策适用范围扩大，将独立储能纳入其中，这极大地刺激了表前储能的投资积极性。

**欧洲：**欧盟“绿色协议”的背景下，各成员国如德国、英国等，通过补贴、税收减免和容量市场机制，为户用和大型储能项目创造了可预期的收益模型。

这些政策的核心逻辑是什么？很简单，就是通过机制设计，让储能提供的“价值”——比如调峰、调频、备用容量——能够被“定价”和“付费”。当投资变得有利可图，商业的引擎自然就发动了。

（示意图：2020年前后全球主要经济体储能政策热点图）

### 案例洞察：当政策照进现实

理论是灰色的，而实践之树常青。我们不妨看一个贴近市场的具体场景。在中国广袤的西部地区，有大量的通信基站、边境安防监控点位于无电网覆盖或电网薄弱的区域。过去，这些站点严重依赖柴油发电机，运维成本高，噪音大，碳排放也不理想。2020年，随着“新基建”对数字基础设施的强调，以及乡村振兴对普遍服务的需求，针对这类“站点能源”的绿色化改造，成为了政策与市场一个非常具体的交汇点。

这恰恰是像我们海集能这样的公司深耕的领域。总部位于上海，在江苏南通和连云港设有两大生产基地，我们自2005年起就专注于储能技术的研发。面对这种“无电弱网”的供电难题，我们的解决方案是提供高度一体化的光储柴混合能源系统。比如说，为一个偏远地区的5G通信基站部署一套这样的系统：光伏板作为主要能源采集器，储能电池柜平滑出力并储存多余能量，智能能量管理系统自动调度，柴油发电机仅作为极端天气下的最后备份。结果呢？柴油消耗量通常能降低70%以上，站点供电可靠性从不足90%提升到99.9%以上，全生命周期成本显著下降。这个案例说明，好的政策指明了“为何要做”，而扎实的产品与解决方案则解决了“如何做成”，两者结合，才能真正推动改变。

## 见解：政策背后的产业逻辑与我们的角色

所以，回看2020年的政策梳理，我们看到的不仅仅是一份份文件，更是一个清晰的产业逻辑链条：国家能源安全与低碳目标 可再生能源大规模接入 电力系统对灵活性资源（储能）的迫切需求 出台政策创造市场机制与需求空间 激发企业创新与供给。

在这个链条里，企业扮演着将政策机遇转化为实际生产力的关键角色。

就拿海集能来说，我们既是数字能源解决方案服务商，也是站点能源设施的生产商。我们理解，政策带来的并非一片坦途，而是更明确的需求和更高的要求——你的系统要足够智能以参与电网调度，要足够可靠以保障关键负载，要足够耐用以适应高温、高寒等复杂环境。我们的回答是构建从电芯选型、PCS研发、系统集成到智能运维的全产业链能力。南通基地负责应对各行业复杂的定制化需求，连云港基地则通过标准化制造实现规模与成本的优化。我们提供的，本质上是一套基于深度技术理解的“交钥匙”工程，帮助客户，无论是电信运营商还是电网公司，平滑地搭乘上政策驱动的快车，把绿色、高效、可靠的能源送到每一个需要的角落。

## 2020年关键储能政策导向与产业影响简表

### 政策导向维度

#### 核心内容举例

对产业产生的直接影响

### 市场定位

明确储能独立市场主体地位

催生储能电站投资、租赁、共享等新模式

### 价格机制

推动峰谷价差拉大、辅助服务市场建设

提升工商业储能、电网侧储能经济性

## 强制配置

新能源项目配储比例要求

创造了巨大的表前储能市场，带动电池、PCS等产业链发展

## 技术标准

安全、并网、性能标准趋严

抬高行业门槛，促使企业加大研发投入，提升产品品质

展望：下一个政策驱动点会在哪里？

聊了这么多，我想抛出一个开放性的问题供大家思考。2020年的政策主要解决了储能的“身份”和“初始市场”问题。那么，随着储能渗透率不断提高，下一个关键的政策驱动点会是什么？是更精细化的电力市场交易规则，比如容量电价、爬坡辅助产品？还是针对长时储能、氢储能的专项扶持？又或者是更加严格的碳约束政策，间接提升储能的价值？这个问题没有标准答案，但它决定了未来五年这个赛道的竞争格局和创新方向。对于行业内的每一位参与者，保持对政策的敏锐洞察，同时深耕核心技术，把产品做到极致，永远是应对变化的不二法门。依讲是伐？

那么，在您看来，当前最迫切需要突破的政策或市场机制壁垒是什么？

来源: <https://hjaiot.com>