

在董事会会议室里，我们常常听到这样的问题：“我们是否应该投资一个储能电站项目？”这个问题背后，远不止是简单的“是”或“否”，它牵涉到公司未来的能源韧性、成本结构，乃至ESG（环境、社会和治理）战略的落地。今天，阿拉就从一个更广阔的视角来聊聊，将储能电站项目纳入公司运营，究竟意味着什么。

储能电站项目如何投入公司运营版图

在董事会会议室里，我们常常听到这样的问题：“我们是否应该投资一个储能电站项目？”这个问题背后，远不止是简单的“是”或“否”，它牵涉到公司未来的能源韧性、成本结构，乃至ESG（环境、社会和治理）战略的落地。今天，阿拉就从一个更广阔的视角来聊聊，将储能电站项目纳入公司运营，究竟意味着什么。

让我们先看看一个普遍现象。许多制造业企业，尤其是那些用电大户，正面临着两股压力：一方面是电网峰谷电价差持续拉大，电费成本成为运营的“灰犀牛”；另一方面，随着可再生能源的渗透率提高，电网的波动性也在增加，生产线的突然断电或电压不稳，造成的损失可能远超电费本身。这不仅仅是成本问题，更是一个运营连续性的风险问题。根据一些行业分析，对于高耗能企业，因电力中断导致的单次生产损失，可能高达数十万甚至上百万元。这就像在高速公路上开车却不系安全带，看似省事，实则风险巨大。

那么，数据能告诉我们什么呢？一个设计合理的工商业储能电站，其价值体现在多个维度。最直接的是通过“削峰填谷”降低电费支出——在电价低的谷时充电，在电价高的峰时放电自用。以上海地区为例，目前工商业峰谷价差在某些时段可达每度电0.8元以上。一个1兆瓦时的储能系统，单日通过两次完整的充放电循环，理论上就能产生超过1600元的电费套利。一年下来，就是一笔可观的数字。但这只是“经济账”的一面。另一面是“可靠性账”。储能电站作为后备电源，其响应速度是毫秒级的，远快于传统柴油发电机，可以无缝保障关键生产设备的持续运行，避免因电压骤降或瞬间断电导致的产品报废和设备损伤。这笔“风险规避”的账，其价值往往难以量化，却至关重要。

讲到这里，我想分享一个我们海集能（HighJoule）在江苏服务过的案例。一家大型精密零部件制造企业，其研磨车间对电压稳定性要求极高。他们最初只是希望解决偶尔的电压暂降问题。我们为其定制了一套“光伏+储能”的微电网解决方案。这套系统不仅配备了快速响应的储能柜来“熨平”电压波动，还利用厂房屋顶的光伏板在白天发电，优先供车间使用，多余的电能存入储能系统。项目运行一年后，效果超出了预期：

电费节约：通过峰谷套利和光伏自发自用，年度电费支出降低了约18%。

生产保障：彻底消除了因电压问题导致的产线停顿，当年产品良率提升了0.7%。

碳减排：年均可减少二氧化碳排放约500吨，成为其企业社会责任报告中的亮点。

这个案例的精髓在于，它不是一个孤立的“储能电站”设备采购，而是一个深度融入企业生产流程的能源解决方案。我们海集能作为一家拥有近20年技术沉淀的数字能源解决方案服务商，对此深有体会。我们的角色，就是从客户的痛点出发，提供从咨询设计、产品制造（在连云港的标准化基地和南通的

定制化基地)、系统集成到智能运维的完整EPC服务。我们深知,一个成功的项目投入,关键在于让储能系统从“成本中心”转变为“价值创造中心”。

所以,我的见解是,将储能电站项目投入公司运营,本质上是一次战略性的基础设施升级。它不同于购买一台新机床,后者直接提升产能;储能电站提升的是整个能源供给体系的“体质”——它更健康、更经济、更智能。这需要决策者跳出传统的固定资产投资回报率(ROI)框架,采用更全面的“价值回报率”(VOI)来评估。它带来的价值包括:

价值维度

具体体现

经济价值

电费节约、需量管理、参与电力辅助服务市场潜在收益。

运营价值

保障生产连续性、提升电能质量、与可再生能源协同。

战略价值

提升ESG评级、构建绿色供应链门槛、应对未来碳关税等政策风险。

特别是在站点能源领域,我们的体会更深。为偏远地区的通信基站、安防监控站点提供“光储柴一体化”方案,解决的无电弱网问题,其社会价值与商业价值同等重要。这要求产品必须具备极端环境适应能力和极高的可靠性。我们遍布全球的案例证明,这种深度定制化的能力,是项目能否成功投入并长期稳定运行的核心。

最后,我想把问题抛回给各位企业的决策者:当您在审视公司未来的能源蓝图时,是继续被动地接受不断波动的电费和潜在的断电风险,还是主动出击,将储能电站作为一项战略资产,纳入公司的核心运营版图,从而掌控自己的能源命运,甚至将其转化为新的竞争优势?这个问题的答案,或许决定了贵公司在下一个十年能源变革浪潮中的位置。您准备好开始绘制这份蓝图了吗?

来源: <https://hjaiot.com>