

这个问题最近在行业讨论里出现得蛮频繁。坦率讲，2023年已经过去，但“储能政策”这个议题非但没有消失，反而像一块投入水中的石头，激起的涟漪正在深刻地重塑整个能源产业的版图。我们今天讨论的，本质上是一个“现象”——政策驱动转向市场驱动的过渡期所特有的集体关切。

储能政策2023年还有吗

这个问题最近在行业讨论里出现得蛮频繁。坦率讲，2023年已经过去，但“储能政策”这个议题非但没有消失，反而像一块投入水中的石头，激起的涟漪正在深刻地重塑整个能源产业的版图。我们今天讨论的，本质上是一个“现象”——政策驱动转向市场驱动的过渡期所特有的集体关切。

从现象深入到数据层面，情况就更加清晰了。根据中国能源研究会储能专委会等机构的统计，尽管2023年国家层面直接的、普惠式的“补贴类”政策在退坡，但取而代之的是更加精细化、市场化的机制设计。比如，多个省份出台了针对独立储能电站的容量租赁、现货市场交易、辅助服务补偿等细则。你看，政策的“有”与“没有”，不能只看中央财政的“红包”，更要看地方电网和市场规则的“活水”。数据表明，2023年新型储能新增装机规模同比翻番，这背后，恰恰是这些市场化政策在默默提供着底层支撑。

那么，这些看似宏观的政策，是如何落到具体的应用场景，并催生真实价值的呢？我们不妨聚焦到海集能（HighJoule）深耕的一个核心领域——站点能源。在偏远的通信基站或安防监控点，电网薄弱甚至缺失是常态。过去，这些站点严重依赖柴油发电机，噪音大、成本高、维护麻烦。现在，得益于储能技术的成熟和光储一体化方案的推广，情况正在改变。

一个具体的案例：青海无电地区的通信保障

在青海省某无电乡，我们为了一座新建的4G通信基站提供了全套光储柴一体化解决方案。该地区年日照超过3000小时，但冬季极端低温可达零下30摄氏度，对储能电池是严峻考验。我们部署了一套定制化的站点能源柜，内部集成高性能磷酸铁锂电芯、智能能量管理系统和耐低温设计。

数据表现：系统光伏日均发电量满足基站85%以上的用电需求，储能系统在无光情况下可独立支撑基站运行超过72小时。相比原计划的纯柴油供电方案，每年预计减少柴油消耗约8吨，降低能源成本超过60%，碳排放削减幅度显著。

政策衔接：这个项目的经济性，就部分得益于当地对新能源微电网和通信普遍服务的支持性政策。虽然不是简单的“建储能就给钱”，但政策在并网流程、土地使用等方面给予了便利，并通过“降低社会用能总成本”这个宏观目标，间接为我们的解决方案创造了市场空间。海集能在南通基地的定制化设计能力，以及连云港基地的标准化制造体系，确保了此类特殊环境项目既能满足性能要求，又能控制好成本与交付周期。

从这个案例引申开去，我们可以得到一些更深入的见解。对于像海集能这样的数字能源解决方案服务商而言，当下的“储能政策”环境，其实提出了更高的要求。它不再是“选择题”——简单地响应补

贴号召；而是“综合应用题”——需要企业具备将技术、产品、市场洞察与复杂政策环境相结合的系统解决能力。政策正在从“喂饭”转向“规划赛道和制定规则”，企业需要证明自己的解决方案，不仅在技术上可靠，更能在真实的商业和运营环境中，为客户创造可量化的价值：降低OPEX、提升供电可靠性、满足ESG目标。

所以，回到最初的问题：“储能政策2023年还有吗？”我的看法是，狭义、普适的补贴政策或许在调整，但构建新型电力系统的战略决心从未动摇，与之配套的、更深层次的市场机制和政策框架正在快速完善和落地。它们可能以电力市场改革文件、各省的储能参与电网调度细则、或是“十四五”能源规划实施方案等形式出现。对于行业参与者，关键不在于等待一个明确的“政策红包”，而在于如何主动将自身的技术产品优势，嵌入到“新能源消纳”、“电网安全支撑”、“用户侧降本增效”这些更大的政策叙事中去。海集能近20年的技术沉淀，从电芯到系统集成再到智能运维的全产业链布局，正是为了在这样的大图景下，为客户交付真正高效、智能、绿色的“交钥匙”方案。

未来，您认为在用户侧储能领域，是价格敏感度还是长期可靠性，会成为客户决策时更主导的因素？

来源: <https://hjaiot.com>