

最近和几位业内的老朋友喝咖啡，大家聊起一个有趣的现象。大概从去年开始，你会发现国内新上马的大型电网侧储能项目，好像没有前几年那么热闹了。新闻里的“重磅签约”和“百兆瓦级开工”似乎少了。这倒不是储能行业不景气了，恰恰相反，储能的应用正像毛细血管一样，渗透到我们生活的各个角落。那么，为什么曾经风光无限的电网侧储能，它的建设步伐似乎慢了下来？这背后，其实是一场深刻的能源逻辑与商业模式的演变。

为什么电网侧储能建设正在放缓

最近和几位业内的老朋友喝咖啡，大家聊起一个有趣的现象。大概从去年开始，你会发现国内新上马的大型电网侧储能项目，好像没有前几年那么热闹了。新闻里的“重磅签约”和“百兆瓦级开工”似乎少了。这倒不是储能行业不景气了，恰恰相反，储能的应用正像毛细血管一样，渗透到我们生活的各个角落。那么，为什么曾经风光无限的电网侧储能，它的建设步伐似乎慢了下来？这背后，其实是一场深刻的能源逻辑与商业模式的演变。

让我们先看一些数据。根据中关村储能产业技术联盟（CNESA）的统计，2023年中国新型储能新增装机规模再创新高，但仔细分析装机结构，用户侧和工商业储能的增速，已经开始显著超过电网侧。这个拐点很有意思。早几年，大家认为储能是电网的“巨型充电宝”，理所当然应该由电网公司主导，建设在变电站旁边，用来调峰调频。这个思路没错，但成本是个大问题。电网侧储能项目投资巨大，动辄数亿，但其核心价值——为电网提供辅助服务——目前的电价机制和市场化交易模式，还很难让投资方在短期内获得稳定、可观的经济回报。说白了，商业闭环还没完全跑通，单纯依赖政策驱动，可持续性就面临挑战。

这就引出了我的一个核心见解：能源系统的智能化转型，正从集中式的“主动脉”建设，转向分布式、贴近需求侧的“微循环”构建。电网侧储能如同建设大型水库，固然重要，但在当前阶段，更迫切、经济性更优的选择，可能是遍地开花的“社区水井”和“家庭储水罐”。这个趋势，在我们海集能近年的业务发展中感受特别明显。我们成立于2005年，近二十年都扎在储能领域，从电芯、PCS到系统集成全链条都做。过去，客户找我们问的多是大型电站方案；现在，越来越多的咨询聚焦于如何为一座工厂、一个园区、甚至一个偏远的通信基站，设计一套“自给自足”的聪明能源系统。

特别是我们的站点能源业务，为这个“微循环”理论提供了绝佳的注脚。大家可能想不到，在青海或内蒙古的偏远地区，一个为5G基站或边境安防监控供电的站点，传统的柴油发电机运维成本高得吓人，而且可靠性堪忧。我们为这些客户定制光储柴一体化方案，用一个集装箱大小的智能能源柜，把光伏、储能电池和智能管理系统集成在一起。去年，我们在西藏某县部署的一个项目，帮助当地通信基站将柴油发电比例从70%降低到了15%以下，年节省能源成本和运维费用超过40万元。这个案例很小，但意义很大。它不再是被动等待电网供电或支付高昂的油费，而是主动创造和管理自己的能源。当成千上万个这样的“微循环”节点建立起来，它们本身就是电网稳定性的贡献者，无形中减轻了“主动脉”的压力，这或许比再建几个大型电网侧储能电站更为根本。

所以，当我们谈论“为什么停止电网侧储能建设”时，更准确的描述是“建设重心发生了转移”。这并不是否定其价值，而是市场在探索更优解过程中表现出的理性。电网侧储能未来依然会发展，但它需要等待更成熟的市场机制和更明确的成本疏导政策。而当下，市场的活力和创新，正汹涌地奔向用户

侧。这个逻辑阶梯很清晰：从现象（建设放缓）到数据（结构变化），再到具体案例（站点能源的成功应用），最终指向一个能源发展的深层见解——去中心化的、与需求紧密结合的储能，正在成为能源转型的主角。它更灵活，更高效，投资门槛和风险相对更低，商业模型也更容易算得过账。阿拉上海人讲，螺丝壳里做道场，现在储能的应用，就是在每一个具体的用电场景里，精打细算地做出最优的能源道场。

作为一家从上海起步，在江苏南通和连云港拥有两大生产基地的储能解决方案服务商，海集能对这轮浪潮的体会很深。我们的南通基地专攻定制化系统，应对千变万化的现场需求；连云港基地则规模化生产标准产品，追求极致的成本与可靠性。这种“标准与定制并行”的体系，正是为了应对当前市场从大型集中式向小型分布式转变的必然选择。我们提供的，早已不止于硬件设备，而是一套涵盖设计、生产、建设、运维的“交钥匙”数字能源解决方案，目标就是让储能在每一个需要它的角落，都能稳定、聪明地工作起来。

那么，下一个问题抛给所有关注能源未来的朋友们：当你的工厂屋顶阳光充足，却要为波动的峰谷电价买单时；当你的重要设备位于电网末端，时常受电压不稳困扰时，你是否考虑过，解决问题的钥匙，可能就在你自己手中，而非遥远的电网调度中心？

来源: <https://hjaiot.com>