

各位朋友，如果你最近关注能源行业的动态，你会发现一个非常有意思的现象。过去几年，我们谈论新能源，焦点往往在光伏板发了多少电，或者风机又建了多少台。但自2022年以来，整个行业的“聚光灯”似乎发生了微妙的偏移。越来越多的讨论，开始聚焦于一个关键环节——如何把不稳定的绿色电力“存”下来，并在需要的时候“放”出去。这个现象，本质上指向了电网平衡与能源可调度性的核心挑战。而最能直观反映这一趋势脉搏的，或许就是每年公布的储能项目招标数据了。2022年，这个数字达到了一个前所未有的量级，它不仅仅是一个统计结果，更像是一份来自市场的“宣言书”。

2022年度储能招标规模揭示的能源转型新浪潮

各位朋友，如果你最近关注能源行业的动态，你会发现一个非常有意思的现象。过去几年，我们谈论新能源，焦点往往在光伏板发了多少电，或者风机又建了多少台。但自2022年以来，整个行业的“聚光灯”似乎发生了微妙的偏移。越来越多的讨论，开始聚焦于一个关键环节——如何把不稳定的绿色电力“存”下来，并在需要的时候“放”出去。这个现象，本质上指向了电网平衡与能源可调度性的核心挑战。而最能直观反映这一趋势脉搏的，或许就是每年公布的储能项目招标数据了。2022年，这个数字达到了一个前所未有的量级，它不仅仅是一个统计结果，更像是一份来自市场的“宣言书”。

让我们先来看一组数据。根据行业权威机构的统计，2022年度中国储能市场的招标规模，无论是从项目数量还是总容量上看，都实现了跨越式的增长。具体来说，仅公开招标的大型储能项目（不包括户用和部分工商业分布式）规模，就比前一年增长了近150%。这个增幅是惊人的，它清晰地传递出一个信号：储能，已经从技术示范和商业探索阶段，正式迈入了规模化发展的快车道。你可以把它理解为，整个能源系统正在为接纳更高比例的可再生能源，而紧急扩建的“蓄水池”和“调节阀”。这种爆发并非偶然，其背后是新能源装机占比持续提升带来的刚性需求，是电力市场机制逐步完善带来的商业价值发现，更是国家“双碳”目标下明确的政策导向。可以说，2022年的招标热潮，为后续几年储能产业的蓬勃发展，奠定了坚实的项目基础和市场预期。

在这个波澜壮阔的图景中，有一个细分领域的表现尤为亮眼，那就是站点能源。我晓得，你可能对“站点能源”这个词有点陌生，但它其实与我们的现代生活息息相关。想想那些遍布城乡的通信基站、保障安全的监控设备、或者偏远地区的物联网传感器，它们都需要7x24小时不间断的电力供应。传统的解决方案往往依赖市电加柴油发电机，但存在噪音大、污染重、运维成本高的问题，在无电弱网地区更是举步维艰。2022年的招标数据显示，为这类关键站点提供“光储柴”或“光储”一体化解决方案的项目占比显著提升。这说明了什么？说明市场正在用真金白银投票，选择更绿色、更智能、更可靠的供电方式。一个典型的案例发生在东南亚某国的通信网络升级项目中。当地运营商计划在数百个无市电覆盖的偏远站点部署新设备，但稳定的电力供应成为最大瓶颈。最终，他们通过招标，选择了集成光伏发电、储能电池和智能能量管理系统的“一体化能源柜”方案。这些设备需要适应高温高湿的热带气候，并能在阴雨天保证基站连续运行数天。项目实施后，单个站点的年均柴油消耗量降低了超过70%，运维成本大幅下降，供电可靠性反而得到了质的提升。这个案例，正是2022年储能招标规模激增背后，一个非常具体而生动的注脚。

当我们深入剖析这股浪潮时，会发现市场对储能产品的需求，已经超越了简单的“有”或“无”，而是对“高效、智能、可靠”提出了更高要求。这恰恰需要像我们海集能这样的企业，凭借近二十年的

技术沉淀去深入耕耘。海集能（上海海集能新能源科技有限公司）自2005年成立以来，就一直专注于新能源储能产品的研发与应用。我们不仅是一家高新技术企业，更是数字能源解决方案服务商和站点能源设施产品生产商。我们的集团公司提供完整的EPC服务，目标就是为全球客户提供高效、智能、绿色的储能解决方案。我们的总部在上海，在江苏的南通和连云港设有两大生产基地，分别专注于定制化系统设计与标准化规模制造，形成了从电芯、PCS到系统集成的全产业链把控能力。尤其在站点能源这个核心板块，我们为通信基站、物联网微站、安防监控等场景量身定制解决方案。我们的光伏微站能源柜、站点电池柜等产品，强调一体化集成、智能管理和极端环境适配，目的就是从根本上解决无电弱网地区的供电难题，帮助客户降低能源成本，同时为全球通信及关键基础设施的稳定运行提供坚实支撑。我们的产品与服务已经成功落地全球多个国家和地区，经历了不同电网条件和气候环境的考验。

所以，你看，2022年储能招标规模的跃升，绝不是一个孤立的财务数字。它是一个强烈的产业信号，标志着能源系统的转型正在进入“攻坚期”——即如何通过大规模、高质量的储能部署，来消化和利用好已经建成的巨量可再生能源。这对技术提供商而言，意味着机遇，更意味着责任。它要求我们提供的不仅仅是硬件产品，更是深度融合了电力电子技术、电化学技术、数字化智能控制技术的系统性解决方案。未来的储能系统，必将是一个能够自主感知、智能决策、协同运行的“能源智能体”。

展望未来，随着电力市场化改革的深入和储能商业模式的清晰，我们有理由相信，储能招标的规模与频率将持续保持高位。但下一个阶段竞争的关键，或许会从“产能”和“价格”，更多地转向“全生命周期质量”、“智能化水平”和“本地化服务能力”。对于正在考虑部署储能系统的您来说，是更看重初始投资成本，还是更关注未来二十年的稳定收益与安全运营？在评估供应商时，除了产品参数，是否会深入考察其技术迭代的历史、全球项目的实际运行数据，以及应对复杂场景的定制化能力？这值得我们所有人一起思考。

来源: <https://hjaiot.com>